Tecniche di negoziazione e comunicazione

COME INIZIARE

Accedere alla piattaforma e-learning dal sito **http://www.consorzioglobal.com** alla voce E-LEARNING CENTER oppure direttamente dal link **http://fad.consorzioglobal.con/site**

Scegliere l'area didattica di pertinenza tra quelle proposte

1. TRASPORTI & LOGISTICA
2. MANAGEMENT & SOFT SKILL
3. SICUREZZA & CONTRATTUALISTICA
4. AMMINISTRAZIONE & FINANZA
5. LINGUE E INFORMATICA

Una volta individuato il corso di interesse, per accedervi cliccare sul pulsante **ISCRIVITI** e compilare il format con le informazioni richieste. Conservare login e password perché dopo la prima iscrizione, effettuando l'accesso sull'home page, non sarà più necessario compilare il format.

AREA

Soft Skills & Competenze Manageriali

DESTINATARI

Tutti i dipendenti delle aziende associate iscritte all'Ente Bilaterale Nazionale e Responsabili di Area/Funzione.

Il corso è gratuito, in quanto finanziato da EBN—Ente Bilaterale Nazionale per le Agenzie Marittime e Mediatori Marittimi, per i dipendenti delle aziende che applicano il CCNL di categoria in regola con i versamenti dei contributi previsti dall'Art. 3 Bis.

OBIETTIVO

Il corso si propone di fornire le opportune conoscenze per la gestione delle negoziazioni e delle trattative finalizzate alla cessione di beni o servizi, di rendere noto i concetti base della comunicazione per evitare "le trappole comunicative" in modo da saper comunicare in maniera efficace.

DURATA

Il corso ha una durata pari a **12 ore** e si svolge interamente in **e-learning**.

Al termine del corso è previsto il rilascio di un **attestato di frequenza.**

CONTATTI
Coordinamento Didattico
training@consorzioglobal.com
tel: 010 0996 660